



Programme : Conduire un projet de création d'entreprise

Version 1 : 17/09/2022

Version 2 : 01/08/2023

Version3 : 25/02/2026

Public visé :

La Formation s'adresse aux entrepreneurs souhaitant concevoir et conduire un projet de création d'entreprise.

Pré requis :

Tout public ayant un projet de création d'entreprise.

Maîtrise des outils bureautiques (traitement de texte, navigation internet, tableur).

Aisance dans le rédactionnel et le traitement de données chiffrées.

Les prérequis seront validés lors du positionnement en amont via un entretien puis un questionnaire.

Objectifs pédagogiques :

La formation « Conduire un projet de création d'entreprise » permet de :

Développer les compétences nécessaires pour conduire un projet de création d'entreprise, en passant par l'analyse du marché, la définition du modèle économique, la structuration juridique et financière, ainsi que la mise en place d'une stratégie de développement efficace.

- Analyser ses compétences professionnelles et personnelles, ses aptitudes et motivation afin de définir un projet professionnel.
- Elaborer un plan clair et concret pour la mise en place de son projet professionnel.
- Créer, organiser et promouvoir un projet ou une entreprise en fonction de ses talents et compétences personnels
- Communiquer efficacement sur ses idées, ses projets ou son entreprise grâce à une utilisation stratégique des réseaux sociaux et autres outils numériques.



A la fin de la formation, le stagiaire sera capable de :

- Vérifier la cohérence de son projet de création d'entreprise
- Réaliser des études quantitatives et qualitatives du marché ciblé
- Élaborer le Business Model du projet de création d'entreprise
- Choisir la forme juridique la plus adaptée au projet de création d'entreprise
- Évaluer la rentabilité financière de son projet de création d'entreprise
- Sélectionner les moyens de communication et réseaux sociaux les plus adaptés aux personae identifiés
- Analyser les différentes aides possibles à la création d'entreprise
- Élaborer un argumentaire de présentation du projet de création d'entreprise
- Identifier les différentes démarches d'immatriculation de l'entreprise

Durée et modalité d'organisation :

1. Dates :

2. Durée : 3 mois soit une durée totale de 51 h 30

3. Horaires :

- Vidéos disponibles en continu sur la plateforme en ligne.
- 6 séances de Visio conférences collectives programmées un mercredi sur deux de 14h30 à 17h00.
- Sessions de formation individuelle chaque vendredi matin 20 minutes par mois.

4. Répartition :

Répartition synchrone :

- Visioconférences collectives : 6 séances de 2 heures 30 = 15 heures
- Sessions individuelles : séances de 20 minutes par mois = 1heure30
- **Total synchrone : 16 heures 30**

Répartition asynchrone :

- Cours e-learning (vidéos pré-enregistrées, supports PDF, exercices guidés) = 35 heures
- **Total asynchrone : 35 heures**



Organisation : Formation à distance.

- **Plateforme d'apprentissage en ligne** : Les participants accèdent aux vidéos, aux exercices guidés, et aux autres ressources via une plateforme d'apprentissage en ligne « Système IO »
- **Séances de formation en direct** : 6 séances sur 3 mois de formation collective en direct le mercredi avec replay disponible, ainsi qu'une séance individuelle de 20 minutes par mois sur 3 mois, réalisée le vendredi.
- **Interaction continue sur Télégram** : Espace pour poser des questions, partager des expériences, et obtenir des éclaircissements en temps réel.

Lieu :

Formation en Visio conférence sur Zoom et plateforme e-learning à distance « Système IO ».

Accessibilité :

Pour toute situation de handicap merci de nous contacter au 0631207272 pour envisager la faisabilité.

L'ensemble de la formation veille à inclure des solutions adaptées aux personnes en situation de handicap. Selon les besoins identifiés, des aménagements spécifiques peuvent être proposés (supports en version audio, sous-titrage des vidéos, accessibilité numérique renforcée, accompagnement personnalisé).

Modalités et délai d'accès :

Accès direct à la plateforme e-learning après paiement et contrat de formation signé.

Formation 100% distanciel

Modalité synchrone et asynchrone

Démarrage de la formation 15 jours après signature de la convention ou du contrat de formation.

Les participants doivent disposer de leur propre outil informatique. Caméra, micro et connexion internet.

Tarif :

3 500 € Net de Taxes. (Financement CPF ou employeur)

Tous les prix sont nets de taxe. Prestation de formation professionnelle continue exonérée de TVA (Article 261-4-4 du CGI)



Déroulé / contenu de la formation :

Module 1 : Diagnostiquer et clarifier son projet entrepreneurial 5 H (*Compétence C1 - Vérifier la cohérence du projet*)

- ✓ Faire le bilan et poser les bases de son projet
- ✓ Identifier ses valeurs, ses talents et ses motivations profondes.
- ✓ Trouver ma zone de génie et mes ressources disponibles.
- ✓ Transformer mes obstacles en opportunités
- ✓ Construire ma posture de chef d'entreprise et gérer mon temps

Module 2 : Comprendre son marché et identifier sa clientèle cible 5 H (*Compétence C2 - Analyser son marché et identifier sa clientèle cible*)

- ✓ Comprendre tous les aspects essentiels d'une étude de marché.
- ✓ Analyse du marché cible
- ✓ Étudier la concurrence et trouver son avantage

Module 3 : Structurer son offre et créer un Business Model performant 5 H (*Compétence C3 - Définir son Business Model*)

Le candidat veillera aussi à adapter son offre à un public en situation de handicap.

- ✓ Structurer et clarifier son offre (services, formules, tarifs)
- ✓ Comprendre la structure et la trame du Business Plan
- ✓ Rédiger un business plan simplifié
- ✓ Créer son programme en ligne
- ✓ Adapter son offre aux publics en situation de handicap

Module 4 : Créer mon entreprise légalement 3 H (*Compétence C4 - Choisir sa forme juridique*)

- ✓ Comprendre et choisir les différents statuts juridiques.
- ✓ Comprendre les implications fiscales et sociales de chaque statut.
- ✓ Réaliser les démarches administratives et les partenaires utiles pour créer son entreprise.
- ✓ Responsabilités juridiques et veille réglementaire



Module 5 : Prévisions financières et rentabilité 5 H (*Compétence C5 - Evaluer la rentabilité du projet*)

- ✓ Savoir estimer le chiffre d'affaires nécessaire pour rentabiliser son activité.
- ✓ Définir les coûts, les charges et établir un seuil de rentabilité.
- ✓ Mettre en place un plan financier prévisionnel simple.

Module 6 : Construire une communication impactante et attirer les clients 6 H (*Compétence C6 - Stratégie de communication*)

- ✓ Construire une image professionnelle forte.
- ✓ Rédiger une offre claire et percutante
- ✓ Maîtriser les outils graphiques pour une communication visuelle réussie
- ✓ Développer sa présence en ligne et se rendre visible
- ✓ Moteurs de recherche et SEO - Comment apparaître sur Google ?
- ✓ Comprendre l'acquisition client et choisir la bonne stratégie
- ✓ Construire un tunnel de vente efficace et attirer du trafic avec la publicité payante
- ✓ Attirer et convertir avec une Master class ou un live

Module 7 : Financements et aides à la création d'entreprise 2 H (*Compétence C7 - Trouver des financements*)

- ✓ Connaître les aides financières à la création d'entreprise (ACRE, NACRE, Pôle emploi).
- ✓ Explorer Les financements complémentaires pour booster son lancement. (prêts bancaires, investisseurs, crowdfunding)

Module 8 : Préparer la soutenance de son projet 3 H (*Compétence C8 - Soutenance du projet entrepreneurial*)

- ✓ Rédiger un rapport de soutenance structuré et convaincant
- ✓ Répétition orale et maîtrise de la soutenance.

Module 9 : Effectuer les formalités d'immatriculation 1 H (*Compétence C9 - Effectuer les formalités d'immatriculation*)

- ✓ Connaître et effectuer les formalités d'immatriculation.



Moyen d'encadrement : (Formatrice)

Formatrice depuis 2016, diplômée d'une licence en droit et en Science de l'éducation.
7 ans d'expérience dans la formation et 11 ans dans l'enseignement.

Modalités de suivi

La formatrice peut être contactée en cas de besoin urgent par téléphone du lundi au vendredi de 10h à 19h

Pour toutes questions non urgentes, le stagiaire pourra écrire à l'adresse suivante :

- contact@delphineformation.fr
- Groupe privé Télégram
- Plate-forme dans la rubrique « Questions à Delphine »

Méthode mobilisée (moyens pédagogiques et techniques) :

- **Plateforme d'apprentissage en ligne** : Les participants accèdent aux vidéos, aux exercices guidés, et aux autres ressources via une plateforme d'apprentissage en ligne
- **Séances de formation en direct** : Des séances de formation collective en direct avec replay disponible, ainsi que des séances de formation individuelle sur demande pendant 3 mois.
- **Interaction continue sur Télégram** : Espace pour poser des questions, partager des expériences, et obtenir des éclaircissements en temps réel.

Éléments matériels de la formation

- **Plateforme e-learning** avec vidéos.
- **Supports visuels** : vidéos live, PDF, vidéos pré-enregistrées
- **Matériel de travail** : Ordinateur, Cahiers d'exercices, supports imprimables.
- **Outils d'interaction** : Chats avec Télégram et outils de visioconférence comme Zoom.

Supports pédagogiques

- Vidéos, PDF, exercices guidés et autres documents téléchargeables.

Outils techniques :

- Plateforme d'apprentissage en ligne, logiciel de visioconférence (zoom) pour les sessions de formation de groupe et individuelles, application Télégram pour la communication continue.

Delphine LABORDERIE, située rue Camille Desmoulins 19 100 BRIVE, immatriculée sous le SIRET 515061042, enregistrée sous le numéro de déclaration d'activité 75190119819 auprès de la DREETS AQUITAINE



Modalités d'adaptation pédagogique :

- **Formation e-learning** : le contenu est disponible 24h/24 et 7J/7, permettant une flexibilité totale.
- **Répartition pédagogique** : 32 % de pratique (interactions en live) et 68 % d'apports théoriques (vidéos, lectures, apport en autonomie).
- **Participation active** : Les participants sont encouragés à s'engager activement avec des mises en situation et des jeux de rôle, à partager leurs expériences, et à poser des questions à tout moment.
- **Mises en situation** : Les participants sont régulièrement invités à mettre en pratique ce qu'ils ont appris dans des situations réelles, afin de renforcer leur compréhension et leur maîtrise des concepts.
- **Apports méthodologiques** : Chaque module est accompagné d'exemples concrets pour illustrer les méthodes enseignées, suivies d'applications pratiques pour que les participants puissent tester leur compréhension.

Modalités d'évaluation :

- **Auto-évaluations régulières** : Après chaque module, les participants remplissent une auto-évaluation pour mesurer leur progression et identifier les points à approfondir.
- **QCM** : Des questionnaires à choix multiples après certains modules pour tester les connaissances théoriques acquises.
- **Mises en situation** : les participants ont des situations réelles et voient ainsi comment ils appliquent les outils et techniques enseignées.
- **Evaluation diagnostique et finale** : Une évaluation initiale permet d'identifier le niveau et les objectifs individuels. Une évaluation finale mesure les compétences acquises en lien avec les critères de certification.



- **Suivi individuel** : Entretiens individuels à la fin de chaque module pour analyser la progression et ajuster les objectifs.
- **Modalités d'évaluation des acquis** : Mise en situation professionnelle portant sur la conduite d'un projet de création d'entreprise avec remise d'un rapport écrit et soutenance orale.
- **Attestation de présence** : Les stagiaires doivent excuser leur retard ou absence lors des zooms ainsi que l'absence de progression régulière. La plateforme en ligne permet la visualisation des avancées de chacun ou chacune et du temps d'écran.
- **Certification visée** : cette formation prépare à la certification « Conduire un projet de création d'entreprise », enregistrée au Répertoire Spécifique de France Compétences sous le n° RS7004, et délivrée à [Creactifs](https://www.creactifs.fr) le 30/01/2025 dont vous trouverez les informations dans le lien ci-joint <https://www.francecompetences.fr/recherche/rs/7004/>